



Карбовский Павел Леонидович

Мужчина, 45 лет, родился 24 ноября 1972

+375 (29) 7522756

+375 (17) 3136774 — +375 29 752-27-56

polkorbi@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Минск

Гражданство: Беларусь, есть разрешение на работу: Беларусь

Не готов к переезду, не готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по оптовым продажам

Продажи

- FMCG, Товары народного потребления
- Дистрибуция
- Продукты питания

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 13 лет 2 месяца

Апрель 2016 —
Февраль 2018
1 год 11 месяцев

ПОДО "Онега"

www.onega.by

Менеджер по ВЭД отдела экспорта

Поиск новых партнеров, проведение презентации продукта, заключение договоров, командировки и проведение переговоров, контроль дебиторской задолженности и досудебные разбирательства.

Март 2014 —
Апрель 2016
2 года 2 месяца

ЧП «Сэтбери»

специалист по продажам

ЧП «Сэтбери» - продажа противопожарных дверей, ворот и люков (без официального оформления)

Должностные обязанности:

- * поиск и привлечение клиентов
- * проведение переговоров
- * выставление счетов
- * проведение натурных обмеров ;

Март 2013 —
Февраль 2014
1 год

УП "СЭТГОУ"

setgou.by

начальник отдела маркетинга и сбыта

УП «СЭТГОУ» - производство металлоизделий (двери, ворота, люки, шкафы и т.д.)

Должностные обязанности:

- * поиск и привлечение клиентов ;
- * работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии ;
- * выставление счетов
- * составление коммерческих предложений
- * проведение переговоров

Декабрь 2006 —
Февраль 2013
6 лет 3 месяца

УП "СЭТГОУ"

setgou.by

менеджер

УП «СЭТГОУ» - производство металлоизделий (двери, ворота, люки, шкафы и т.д.)

Должностные обязанности:

- * поиск и привлечение клиентов ;
- * работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии ;
- * выставление счетов
- * составление коммерческих предложений
- * проведение переговоров
- * участие в тендерных торгах ;
- * контроль дебиторской задолженности и досудебные разбирательства ;
- * сертификация продукции
- * таможенное оформление
- * размещение рекламы
- * участие в выставках ;

Декабрь 2004 —
Октябрь 2006
1 год 11 месяцев

ЧУП "БелБлиц"

начальник отдела продаж и технического обслуживания

Должностные обязанности:

- * поиск клиентов
- * холодные звонки
- * почтовая рассылка (direct mail)
- * участие в тендерных торгах
- * проведение переговоров и презентаций
- * таможенное оформление ;
- * монтаж компрессорного оборудования на объектах заказчика ;
- * ремонт и техническое обслуживание компрессорной техники ;
- * участие в выставках

Знания иностранных языков: английский разговорный начального уровня.

Владение компьютером: на уровне опытного пользователя (Microsoft Office, Интернет), начальный уровень 1С.

Ключевые навыки

Знание языков	Белорусский — родной
	Английский — базовые знания

Дополнительная информация

Обо мне	Microsoft Office, 1C Software
---------	-------------------------------